

neue Maschine anschaut, der Großkonzern ferne Märkte erobern will oder der Handwerker einen zusätzlichen Firmenwagen braucht – ohne finanzielle Mittel geht es nicht. Nur die wenigsten Unternehmen sind in der Lage, ihren Geschäftsbetrieb ohne die Hilfe von Banken oder Sparkassen zu gewährleisten. Das Spektrum der Finanzierungsmöglichkeiten ist mittlerweile so groß geworden, dass es nahezu für jedes Vorhaben und jede Betriebsgröße maßgeschneiderte Angebote gibt. Unser Überblick, der keinen Anspruch auf Vollständigkeit erhebt, zeigt, wie die Kreditinstitute in der Region die Unternehmen bei diversen Vorhaben unterstützen.

## BW-Bank Heilbronn

### ■ Factoring

Die starke Ausrichtung der heimischen Wirtschaft nach Europa und in alle Welt erfordert es, intelligente Risikovermeidungsstrategien und Finanzierungslösungen in den Unternehmen einzusetzen. Bis vor einigen Jahren war die Forderungsfinanzierung ein Nischenprodukt für kleine Unternehmen. Die Finanz- und Wirtschaftskrise der Jahre 2008 und 2009 wirkte jedoch wie ein Katalysator für Factoring: Wertvolles Unternehmensasset in Form von Forderungen wurde in Liquidität umgewandelt, ein neuer Finanzierungspartner hinzugewonnen und das Forderungsausfallrisiko auf den Factor transferiert. Diese Vorteile haben nicht nur mittelständische Unternehmen überzeugt, sondern auch große Konzerne haben sich für Factoring entschieden.

Die einzelnen Modelle zur Forderungsfinanzierung sind sehr unterschiedlich und können individuell auf die Anforderungen der Kunden angepasst werden. Die gründliche Analyse des Unternehmens und seiner Forderungsstruktur sollte Basis für eine individuelle Beratung hinsichtlich eines zukünftigen Factoring-Modells sein. Wichtig dabei ist, dass die Intention des Unternehmers, weshalb die Forderungsfinanzierung eingeführt werden soll, in die Kundenberatung einfließt. Denn nur dann kann die gefundene Lösung auch über mehrere Jahre eine tragende Säule in der Risiko- und Finanzierungsstrategie sein. Die Süd-Leasing, die älteste Factoringgesellschaft mit deutschem Gesellschafterhintergrund und hundertprozentige Tochter der LBBW, betreut zahlreiche Unternehmen in allen Fragen des Debitoren-Risikotransfers und der Forderungsfinanzierung.

### ■ KfW-Innovationsdarlehen

Innovationen zeichnen gerade die Region Heilbronn aus. Es ist nicht alleine der Automotivbereich, wie viele im Umfeld von Audi vermuten könnten. Es sind vor allem die Pro-

und Dienstleistungsentwicklungen im Mittelstand, die von der BW-Bank gemeinsam mit den Ingenieuren der Spitzmüller AG aus Gengenbach analysiert werden. Als Branchen werden der Werkzeugbau, die Kunststoffindustrie, der Anlagen- und Maschinenbau, aber auch die Umwelt- und Energiebranche inklusive der Logistik und IT-Industrie gesehen. Heute können in der besten Preisklasse Zinssätze von 1,75 Prozent bis 2022 als Darlehen gewährt werden. Bis Dezember 2013 kann das Unternehmen kostenfrei über die Inanspruchnahme entscheiden.

Bis zu 60 Prozent des Darlehens können ohne Sicherheiten zu einem höheren Zinssatz gewährt werden, wobei dieser Nachrangzinssatz durch die staatlichen Subventionen bis zu fünf Prozent unter der Marktkondition liegt. Horst Plitt, Leiter Unternehmenskunden der BW-Bank Heilbronn, schildert den klassischen Ablauf der Innovationsanalyse bei einem Betriebsrundgang: Es geht um ein Speditiionsunternehmen in der Region Heilbronn, das nicht nur Ware von A nach B transportiert, sondern sich zu einem Hightech-Logistikbetrieb entwickelt hat. Dabei werden Routen optimiert. Kühlketten werden nicht unterbrochen. Die Endkonfektionierung der zu transportierenden Komponenten ermöglicht Herstellern eine bislang nicht erreichte Flexibilisierung.

Die Logistikingenieurin der Spitzmüller AG ermittelt dann in Beratungsstunden den aktuellen und künftigen Innovationsprozess, es werden neben dem zinsverbilligten Darlehen auch nicht rückzahlbare Zuschüsse vorgeschlagen, die die Gesamtfinanzierung verbilligen. Plitt hat in diesem kombinierten Beratungsprozess mehr als zehn Jahre Erfahrung. Schon in seiner Zeit als Unternehmenskundenberater in Mannheim und Heidelberg brachte dieser Beratungsmix große Vorteile für Kreditnehmer und Kundenbindung. *red*

## Deutsche Bank

Das größte deutsche Kreditinstitut ist ebenfalls seit vielen Jahren in der Region Heilbronn aktiv. Den Firmenkunden und den institutionellen Kunden bietet die Deutsche Bank Heilbronn das komplette Spektrum einer internationalen Firmenkunden- und Investmentbank – von der Zahlungsabwicklung über die gesamte Bandbreite der Unternehmensfinanzierung bis hin zur Begleitung von Börsengängen und der Beratung bei Übernahmen und Fusionen. Darüber hinaus nimmt das Kreditinstitut eine führende Stellung im Bereich des internationalen Devisen-, Anleihe- und Aktienhandels sowie des Rohstoffpreis- und Zinsmanagements ein. Auch davon profitieren die Großkunden in der Region. *red*

## Commerzbank

### ■ Ankauf gedeckter Exportforderungen

Die Commerzbank bietet exportierenden Unternehmen, die ihren Abnehmern in ri-

